

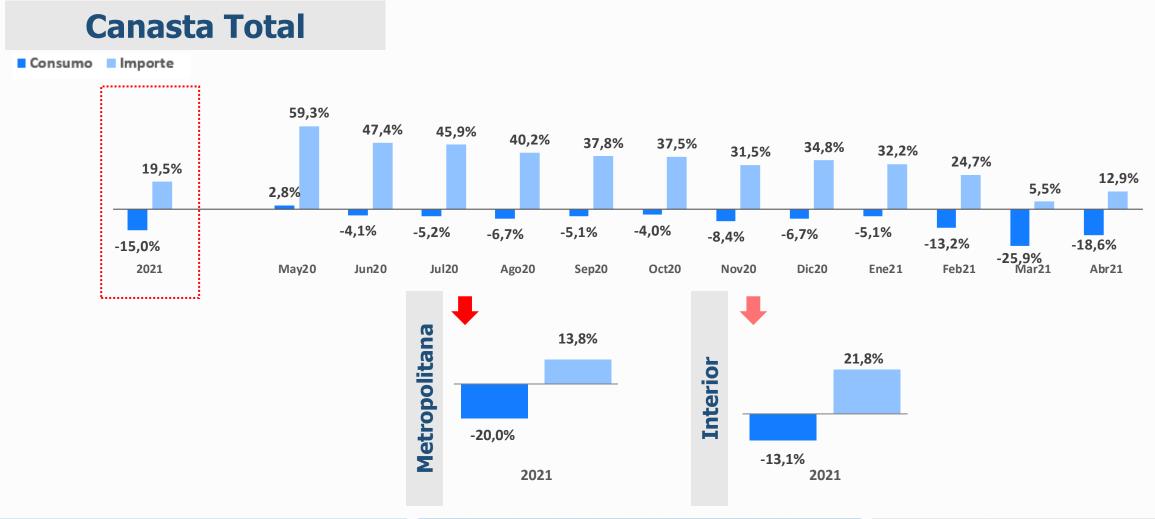
# **Overview**Consumo Argentina

Dato: Abril 2021

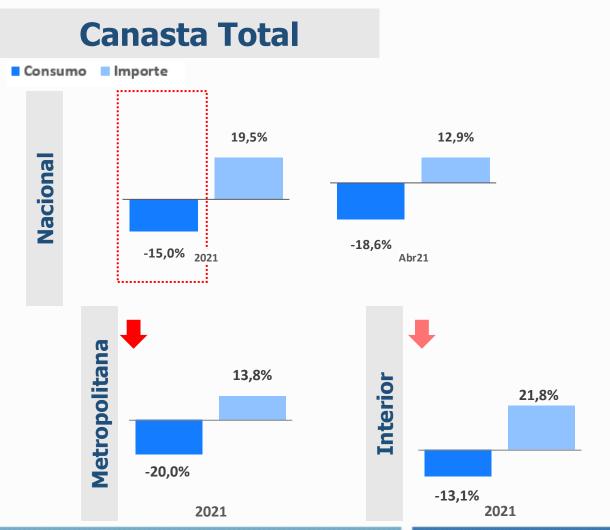


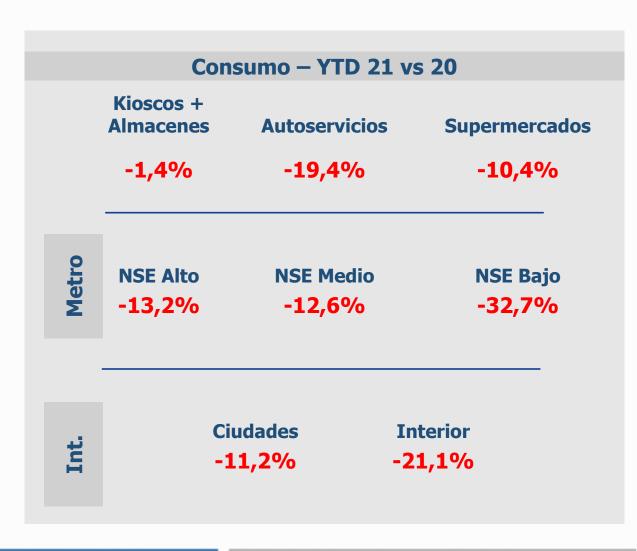


### En Abril se registra una contracción del -18,6% en consumo, manteniendo la importante caída en consumo que inicio en Enero de este año

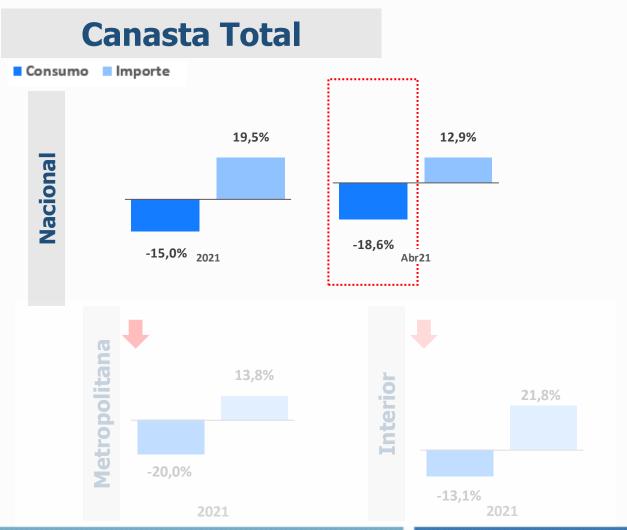


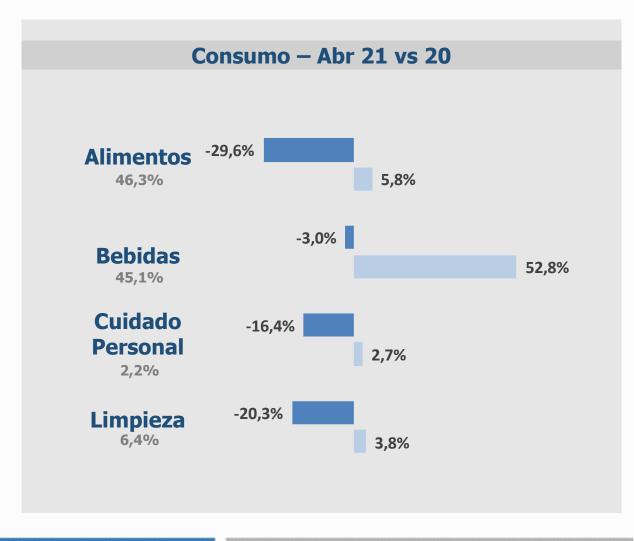
### Los Autoservicios son los más impactados en consumo, siendo los de mejor performance el año pasado en los primeros meses de la cuarentena





## Alimentos mantiene fuertes caídas vs el 2020, Bebidas parece ser la menos afectada en consumo, sin embargo se debe a que en 2020 fue la más golpeada





### Canasta Básica, Lácteos y Desayuno son las familias con mayor contracción del consumo en lo que va del año

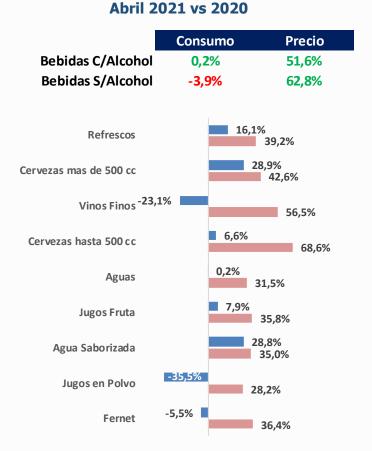
#### **Canasta Alimentos**

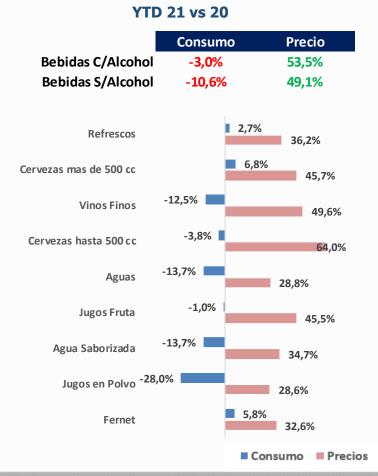


# Las Categorías sin alcohol son las de mayor caída dentro del universo de Bebidas, principalmente Aguas y Jugos. Mientras que en las alcohólicas se destaca Vinos finos y Fernet

#### **Canasta Bebidas**







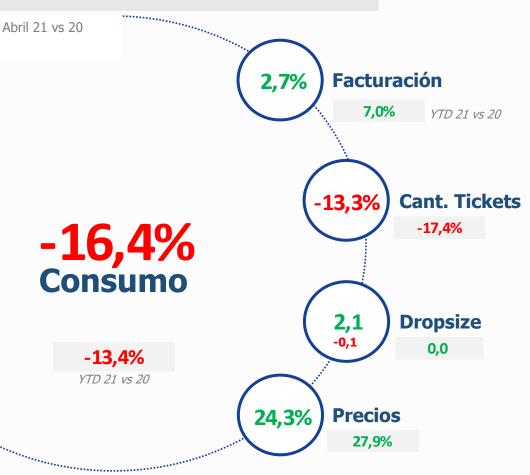
### Paños y trapos es la categoría de mayor caída, sin embargo se debe al importante incremento en la venta que se dio en 2020

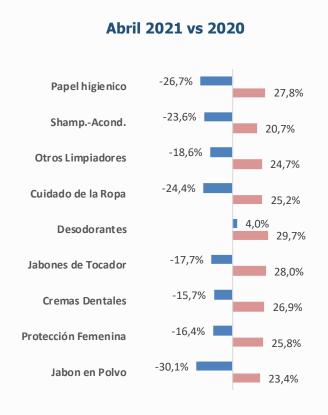
#### **Canasta Limpieza**

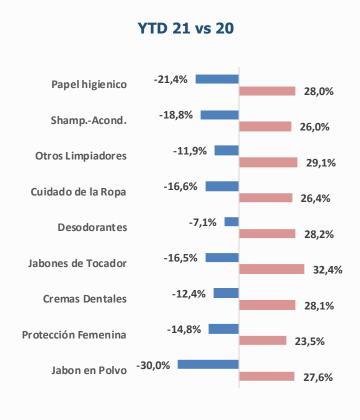


### Jabones, papel higienico y cuidado del pelo son las categorías de mayor caída de volumen vs el año anterior

#### **Canasta C. Personal**







■ Consumo ■ Precios

### Precios

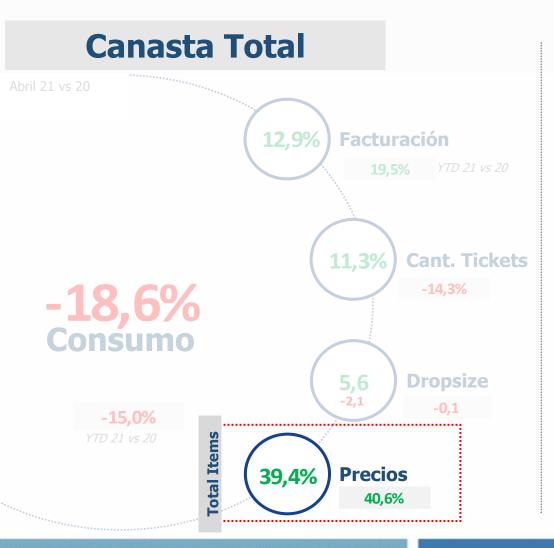
Que esta ocurriendo en el mercado?

Dato: Abril 2021





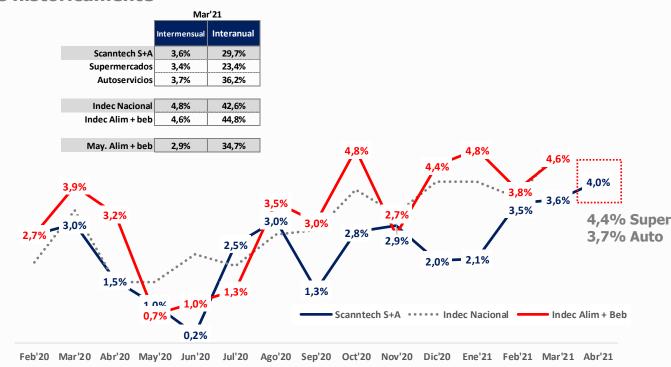
### Pese a tener ajustes de precios interanuales cercanos al 24%, los Supermercados desde Febrero están incrementando el ritmo de crecimiento



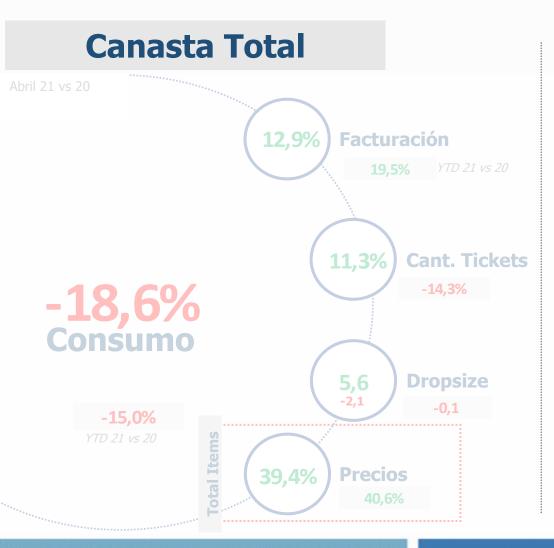
#### **Precios**

**Aumentos por Canal** 

**766 Productos comparables entre todos los canales e históricamente** 



### Pese a tener ajustes de precios interanuales cercanos al 24%, los Supermercados desde Febrero están incrementando el ritmo de crecimiento



**Precios**Aumentos por Canal





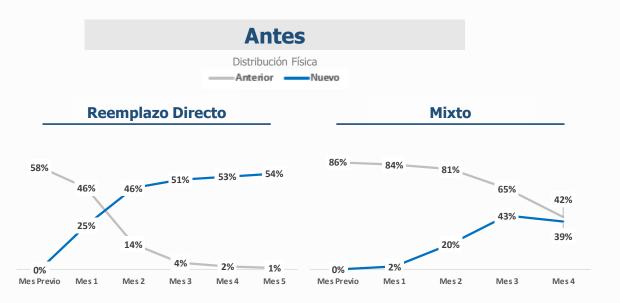
**Base 102 ítems dentro del programa | Abril 21** 

	% Cumplimento	
	Super	Auto.
Alimentos	82,4	7,8
Bebidas	78,8	12,1
<b>Cuidado Personal</b>	100,0	66,7
Limpieza	100,0	26,7



# Desde finales de Marzo y principios de Abril se ven algunos cambios en las estrategias de precios y distribución de productos en muchas categorias

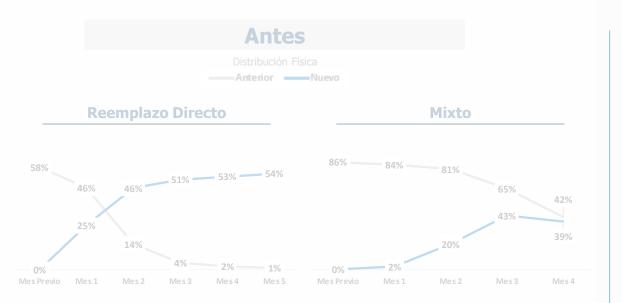
#### **Estrategias | Antes y Después**



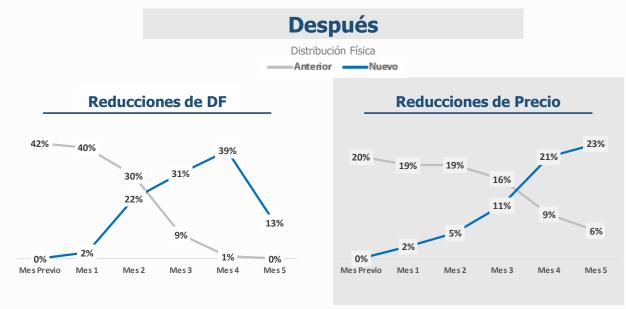
En ambos casos el gap de precios entre el producto anterior y el nuevo es cercano al 20% No solo hay disminuciones de size, también hay algunos con mayor gramaje

## Desde finales de Marzo y principios de Abril se ven algunos cambios en las estrategias de precios y distribución de productos en muchas categorias

#### **Estrategias | Antes y Después**



En ambos casos el gap de precios entre el producto anterior y el nuevo es cercano al 20% No solo hay disminuciones de size, también hay algunos con mayor gramaje



Se ajustaron los precios del nuevo producto, dejando un gap de precio solo equivalente a la diferencia de volumen vs el ítem original

### La primer semana de Mayo muestra una caida del 27% en unidades, profundizando la caida en el acumulado del año en 14,4%

#### Adelanto | Mayo 21

La variación de la semana 19 muestra una caída muy significativa, producto que el sábado 1ero fue feriado y eso deja de aportar un día de venta en la comparación semanal

Dato en unidades



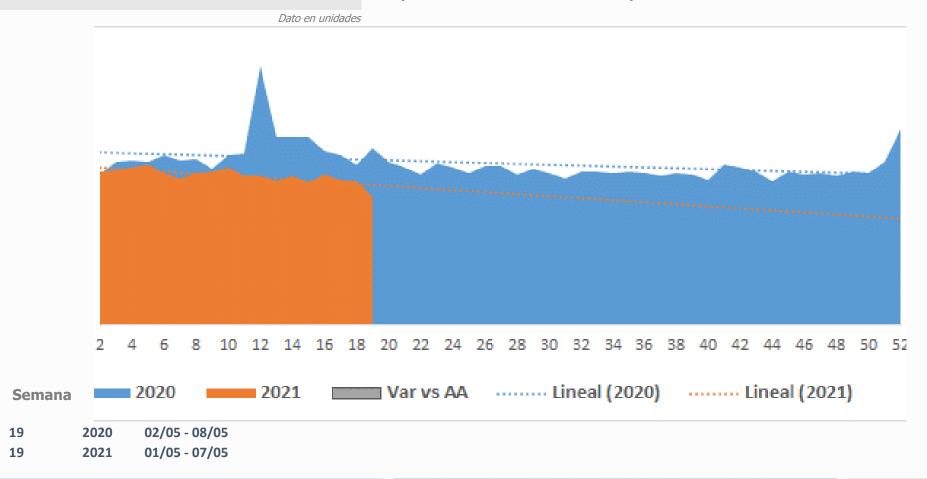
Un sábado promedio aporta un 18,7% de la facturación semanal

Afectando al 50% menos de locales (los + Grandes)

### La primer semana de Mayo muestra una caida del 27% en unidades, profundizando la caida en el acumulado del año en 14,4%

#### Adelanto | Mayo 21

La variación de la semana 19 muestra una caída muy significativa, producto que el sábado 1ero fue feriado y eso deja de aportar un día de venta en la comparación semanal



Un sábado promedio aporta un 18,7% de la facturación semanal

Afectando al 50% menos de locales (los + Grandes)





### Muchas gracias

Para más información seguínos en nuestras redes

/scanntecharg

Scanntech Argentina

#### **Contactos**

Darío Hernández

**Gerente de Cuentas** 

**L** :+54 11 2264 3291

:dhernandez@scanntech.com

**:**consumomasivo\_ar@scanntech.com